



**OWL gründet:
Deine Chance jetzt nutzen!**



▶ **27805 - Durchbruch Vertriebserfolg**

Entwickeln Sie Ihren persönlichen Verkaufsstil, nutzen Sie Vertriebsprozesse wirksam und überzeugen Sie Kunden souverän im Verkaufsgespräch.



▶ **27341 - Fit für das nächste Kundengespräch - Verhandlungssicher zum Abschluss**

In diesem Seminar stärken Sie Ihre Verhandlungssicherheit, um Kundengespräche professionell zu führen und erfolgreiche Win-Win-Abschlüsse zu erzielen.



▶ **27034 - Sicher im Vertrieb - welcher Weg zum Erfolg wird meiner?**

Durch die Reflektion typischer Vertriebsherausforderungen, schärfen Sie Ihr persönliches Profil und lernen, im Kundendialog überzeugender aufzutreten.



▶ **27350 - Praxis-Workshop: Erfolgreiche Neukundenakquise mit KI**

Nutzen Sie KI zur Vorbereitung Ihrer Neukundengespräche. Dadurch steigern Sie Ihre Erfolgsquote am Telefon und optimieren gleichzeitig Ihr Zeitmanagement.



▶ **Wünschen Sie weitere Informationen?
Gerne beraten wir Sie Online
zu Ihren Chancen und Möglichkeiten!**

Neue Fördermöglichkeit ab Februar 2026:
Bildungsscheck 2.0

Die Förderung beträgt 50 % der in der Rechnung ausgewiesenen Gesamtausgaben der beruflichen Weiterbildung, bis maximal 500 Euro.



IHK-Akademie Ostwestfalen GmbH
Bielefeld | Paderborn | Minden
0521 – 554 300
info@ihk-akademie.de



Officemanagement

▶ 26380 - Effiziente Büroorganisation 4.0

Lernen Sie, wie Sie Ihr Unternehmen mit klassischen Arbeitsmethoden, modernen Technologien und papierarmen Büro von Anfang an zukunftsfähig aufstellen.



▶ 28741 - Wissensmanager (IHK)

Die Lehrgangsabsolventen sind in der Lage zu beurteilen, welche Wissensmanagement-Prozesse bei der Gründung eines Unternehmens sinnvoll und realisierbar sind.



▶ 29197 - Zeitmanagement, das wirklich zu Ihnen passt: individuell & wirksam

Starten Sie Ihre Unternehmensgründung mit einem Zeitmanagement-Konzept, das zu Ihrem Lebens- und Arbeitsstil passt.



▶ 227823 - Strategien für mehr Resilienz im Berufsalltag

Sie lernen trotz hoher Anforderungen und komplexer Arbeitsbedingungen, wie Sie kraftvoll und gelassen bleiben und selbst aus Widrigkeiten einen persönlichen Nutzen ziehen.



Künstliche Intelligenz

▶ 29527 - KI für Gründer, Selbständige und KMU: Werbeauftragtritt von Anfang an professionell gestalten

Der Kurs zeigt Ihnen, wie Sie KI verantwortungsvoll für den Unternehmensaufbau einsetzen können.



▶ 29698 - KI-Grundlagen: Kompetenznachweis gemäß Art. 4 KI-Verordnung (EU AI Act).

Erfahren Sie, wie Sie Ihr Unternehmen und die Mitarbeitenden von Anfang an optimal auf die KI-Nutzung vorbereiten und gesetzliche Vorgaben einhalten.



Marketing

▶ 30067 - Videos und Podcasts selbst produzieren - Content-Marketing mit Smartphone und KI

Um Ihr Unternehmen mit Content-Marketing voranzubringen, vermittelt das Seminar einen konkreten Produktionsworkflow mit Unterstützung von KI-Tools.



▶ 27586 - Instagram erfolgreich im Marketing einsetzen

Für Unternehmen ist Instagram eine der Plattformen, um Ihre Zielgruppe zu erreichen. Dieser Kurs gibt das nötige Wissen, um auf Instagram erfolgreich zu sein.



Betriebswirtschaftslehre

▶ 30232 - Finanzbuchhalter/-in (IHK) - Modul 1 (Buchführung)/30235 - Finanzbuchhalter/-in (IHK) - Modul 2 (Jahresabschluss)

Erhalten Sie das nötige Know-how für Ihre Unternehmensgründung, von laufenden Buchungen über den Jahresabschluss bis zur Auswertung Ihrer Unternehmenszahlen.



▶ 29590 - GmbH-Geschäftsführung - Grundlagen (IHK)

Der Zertifikatslehrgang vermittelt betriebswirtschaftliches und rechtliches Grundwissen zur Arbeit in einer GmbH.



▶ 29593 - GmbH-Geschäftsführung - Leitungskompetenz (IHK)

Dieser Zertifikatslehrgang vertieft das betriebswirtschaftliche und rechtliche Wissen.



▶ 28036 - BWL kompakt - Das kleine 1x1 der Wirtschaftslehre in 3 Tagen

Die perfekte Basis für erfolgreiche Unternehmensführung: In nur 3 Tagen erhalten Neugründer und Jungunternehmer ein solides Fundament in der BWL.

